

Kurs Nr.: 2026 072

08.04.2026-09.04.2026

Titel:	Wo Sprache Räume öffnet
Inhalt:	Beratungsgespräche so gestalten, dass Menschen sich verstanden, ernst genommen und gestärkt fühlen - das kann gelingen, aber wie? Gute Beratung ist ein Mix aus Sachinformation, Gesprächstechnik, Intuition und Beziehungsgestaltung. Wir schauen auf Gelingensfaktoren und Ressourcen, aber auch auf Fallstricke in Beratungsgesprächen.
Info:	Geeignet für alle, die ihre Beratungskompetenz im Alltag, Beruf oder Ehrenamt stärken wollen.

1 Tag:	- Erwartungen, eigene Beratungserfahrungen - Was ist Beratungskompetenz? (Input und Austausch) - Systemische Grundhaltung (Neugier, Nicht-Wissen, Respekt) - Das 5-Phasen-Modell als Gesprächsstruktur für Beratungsgespräche (Input und Kleingruppenarbeit) - Reflexion der eigenen Beratungskompetenz und Haltung als Berater*in - Austausch: Was resultiert daraus?
2 Tag:	- Check In: "Was blieb vom Vortag?" - Systemische Gesprächsführung (Gesprächstechniken und Fragetechniken - Input und Austausch) - Partnerübung: Aktives Zuhören, Paraphrasieren, Fokussieren - Übung Fragetechniken - Rollenspiel: Beratungsgespräch führen (Alltagsfall, Ehrenamt, Bürgerberatung) in Dreiergruppen: Beraterin Ratsuchender – Beobachter*in - Reflexion - Abschluss und Transfer
3 Tag:	
4 Tag:	
5 Tag:	